



## DIE ENTWICKLUNG DER ELEVION-GRUPPE

Die Elevion-Gruppe ist einer der führenden Anbieter technischer Gebäudeausrüstung für Gewerbe und Industrie in Deutschland. Diese Position erreichte die Gruppe durch eine Buy-and-Build-Strategie, die mit DPE Deutsche Private Equity zwischen 2011 und 2017 entwickelt und umgesetzt wurde. Diese Partnerschaft fängt auch die Investitionsphilosophie von DPE hervorragend ein und kann gleichsam als ihre Blaupause gelten.



>> Spiegelbild der DPE-Investitionsphilosophie:

### Die Entwicklung der Elevion-Gruppe

*>> Aus einem handwerklichen Familienbetrieb ist Elevion in wenigen Jahren zu einem Vorzeigeunternehmen der Branche geworden. Das zeigt, wie erfolgreich Mittelstand und Private Equity zusammen arbeiten können, wenn beide Partner an einem Strang ziehen. Gleichzeitig ist unser Engagement bei Elevion ein gutes Beispiel für die Umsetzung unserer Investitionsphilosophie.*

Guido Prehn, Partner bei DPE

Lars Eberlein, Gründer und CEO der Elevion-Gruppe, und DPE gingen 2011 eine unternehmerische Partnerschaft ein, bei der DPE die Mehrheit am Unternehmen übernahm. Gemeinsam entwickelten sie eine Buy-and-Build-Strategie, um ihr erklärtes Ziel zu erreichen: eine bundesweit präsente, mittelständische Gruppe, die ihren Kunden ein ganzheitliches Serviceportfolio und die Bewältigung komplexer Projekte in jeder Größenordnung anbieten kann, um so die Zukunft des Unternehmens langfristig zu sichern. Dass Lars Eberlein dazu weiterhin die Geschicke von Elevion lenken würde, war beiden Partnern Wunsch und Anliegen zugleich.

Die Umsetzung der Strategie ist eindrucksvoll: Während der Haltdauer von DPE von 2011 bis 2017 wurden mehr als 30 strategische Akquisitionen getätigt. Die Gruppe beschäftigte 2017 insgesamt 2.000 Mitarbeiter. Im Zuge der Übernahmen steigerte Elevion seine Gesamtleistung von 60 Mio. Euro 2011 auf 330

Mio. Euro 2017. Das Umsatzwachstum betrug damit jährlich mehr als 30 %.

Nach sechs Jahren erfolgreicher Weiterentwicklung schloss DPE eine Vereinbarung mit der CEZ-Gruppe zum Verkauf der Elevion-Gruppe. Mit dem Verkauf an die CEZ-Gruppe, dem größten tschechischen Stromerzeuger, läutete die Elevion-Gruppe die nächste Wachstumsstufe ein: Nach erfolgreicher Umsetzung der Buy-and-Build-Strategie mit DPE hat mit CEZ die Phase des organischen Wachstums begonnen.

„Wir haben Elevion in den vergangenen Jahren zu einem beachtlichen Unternehmen entwickelt und dabei stets unsere Kultur bewahrt. Mit DPE hatten wir dazu einen Partner an unserer Seite, der unternehmerisch agiert und uns versteht. Jetzt freuen wir uns über die strategische Partnerschaft mit der CEZ. Als eines der zehn größten Energieunternehmen Europas bietet die CEZ umfangreiche Erfahrungen im Bereich von ESCO-





## DIE ENTWICKLUNG DER ELEVION-GRUPPE

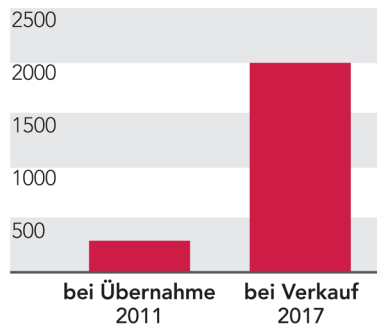
Dienstleistungen, von denen Elevion profitieren wird. Die Partnerschaft mit CEZ wird es unserem Unternehmen ermöglichen, sich weiter zu entwickeln und das Leistungsportfolio nochmals zu erweitern“, kommentierte Lars Eberlein, CEO der Elevion-Gruppe, die neue Partnerschaft.

Die Akquisition durch die CEZ ESCO erlaubt der Elevion-Gruppe eine Erweiterung des eigenen Serviceportfolios in energienahen Bereichen, um als integrierter Anbieter im dynamischen Markt Deutschland aufzutreten. Angestrebt ist auch eine selektive internationale Expansion in

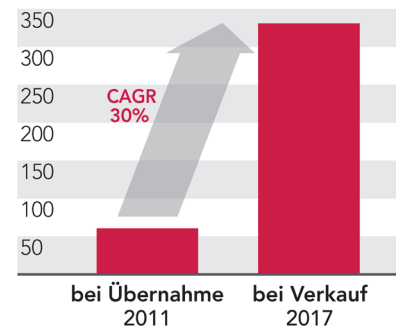
die von der CEZ-Gruppe abgedeckten Märkte. Umgekehrt gelingt der CEZ-Gruppe ein umfassender Eintritt in den deutschen Markt – eine Win-Win-Situation für alle Beteiligten – und daher eigentlich sogar eine Win-Win-Situation....



Anzahl Mitarbeiter



Gesamtleistung (in Mio. EUR)



Die DPE Investitionsphilosophie: kein Zeitdruck, kein Quartalsdenken, keine Finanzakrobatik

### Investitionskriterien

- Investitionsvolumen von 10 Mio. bis 200 Mio. Euro
- Unternehmenswerte von 10 Mio. bis 400 Mio. Euro
- reines Eigenkapital oder moderates Schuldeniveau
- Re-Investment des Management-Teams erwünscht
- DACH-Region

### Transaktionsarten

- Wachstumskapital via Mehr- und Minderheiten
- Nachfolgeregelungen
- Buy-and-Build-Strategien
- Management-Buy-outs
- Public-to-Private

### Sektoren

- Gesundheitswesen
- Industrielle Technologien
- Institutionelle Dienstleistungen
- Energie- und Umwelttechnik
- IT/Software

### Über DPE Deutsche Private Equity

DPE ist eine unabhängige deutsche Beteiligungsgesellschaft. Seit ihrer Gründung 2007 hat sie sich zu einem der größten Wachstumsinvestoren in der DACH-Region entwickelt. Bislang beteiligte sich DPE an mehr als 100 Plattform- und Folgeinvestitionen in Firmen, denen sie langfristiges Wachstum zutraut und in deren Märkten DPE über fundiertes Know-how verfügt. Diese Unternehmen konnten ihren Jahresumsatz deutlich steigern. Darüber hinaus sind mehrere Tausend Arbeitsplätze in der DPE-Unternehmensfamilie neu entstanden.

